



– Tomglashanteringen på övriga håll i världen är inte i samma klass som i Norden, men förhoppningsvis är den det i framtiden, säger Clas Johan Karlsson.

FOTO: KRISTOFFER NÖJD

## Nordiskt pantsystem ut i stora världen

Dataprogram kan ge Retpack Solutions fint miljöpris

**EKENÄS När Nordiska rådets natur- och miljöpris delas ut den 8 oktober kan Retpack Solutions Ab med Ekenäsbon Clas-Johan Karlsson vid rodret vara vinnaren.**

– Det finns ingen uppföljning på tomglasemballagen i Finland. Det blir en massa onödiga transporter och går åt en massa tid. Den ursprungliga

idén var helt enkelt att folk skulle spara på transportkostnaderna. Men också faktureringen och pappersanvändningen minskar. Det är en hel kedja som förkortas.

Så sammanfattar vd Clas-Johan Karlsson kärnan i den idé som kan ge företaget Retpack Solutions Nordiska rådets natur- och miljöpris och kanske en plats på världsmarknaden när det gäller hanteringen av returmaterial. Själva programmet, Jara Optimax, är den fysiska produkten.

– Den enskilda konsumenten som pantar sin flaska märker ingenting. Datorerna är standard, det är programmet som är nytt.

Programmet har testats i varuhuset Jumbo i Vanda i ett och ett halvt år. Där finns Europas största punkt för returglasinsamling.

– Programmet har fungerat bra, konstaterar Karlsson.

## Världen är målet

Jara Optimax är patenterat i Finland och företaget har också lämnat in ansökan om patent i Europa, Norge, Ryssland, Indien och Kina. De miljömässiga fördelarna med ett allmängiltigt pantsystem är att transport- och distributionssträckorna minimeras eftersom man exakt vet när och var vissa returmaterial kan avhämtas. Det direkta producentansvaret kan härledas till ursprungsproducenterna också i internationell handel. Dessutom får konsumenterna ett större intresse att returnera förpackningarna eftersom pantersättning kan utbetalas för samtliga producenters returmaterial vilket leder till en ökad återvinningsgrad och en förminskad belastning på miljön.

På Retpack är man övertygad om att det nordiska pantsystemet ger det absolut bästa resultatet för materialåtervinning och kommer att lanseras även i övriga delar av världen inom kort.

– Tomglashanteringen på övriga håll i världen är inte i samma klass som i Norden, men förhoppningsvis är den det i framtiden, säger Karlsson som hoppas på en spridning av Jara Optimax.

## Sidobusiness

För Karlsson har Retpack varit en sidobusiness sedan 2003. Idén kläckte han med Krister A. Martell som jobbade som distributör på Sinebrychoffs lager på Åland.

– Det är egentligen bara vi två som är de drivande krafterna, men i och med att vi bildade ett bolag så kom det ju några till med i bilden. Göran Eriksson från Kimito har hjälpt en massa.

Men en sidobusiness av den här kalibern tar tid.

– Massor. Det är säkert tusen timmar av utveckling bakom programmet. Prispengarna 350 000 danska kronor eller drygt 46 000 euro. Och de skulle Retpack behöva.

– De skulle nog gå till att utveckla systemet ytterligare.

Dessutom har man anlitat ett företag som ska sälja idén vidare.

– Och det är dyrt, säger Karlsson.

Och inte nog med det.

– Vi behöver nog folk på alla fronter, från utveckling till administration, om det här tar fart.

**KRISTOFFER NÖJD**

[kristoffer.nojd@vastranyland.fi](mailto:kristoffer.nojd@vastranyland.fi)